

Der Vanquish UMS Health-Check – Vertriebsansätze aus der Praxis für die Praxis

Die Teilnahme an unserer Online-Präsentation wird Sie innerhalb von ca. 60 Minuten in die Lage versetzen, einen IGEL UMS „Health-Check“ bei Ihren Kunden in nur drei Schritten durchzuführen. Durch die Behandlung nachfolgender Inhalte, lernen Sie neue Vertriebsansätze kennen, die schnell und einfach in der täglichen Praxis genutzt werden können.



1 Erstellung einer Dash-Board Ansicht, aus der essentielle Daten hervorgehen

- Liste der in der UMS aufgenommenen Geräte
- Kategorisierung in Universal Desktops und IGEL Zero
- Welche Gerätegeneration ist im Einsatz
- Identifikation des Betriebssystems
- Bei älteren Modellen die Aktivierung des MMCP
- Stand der Maintenance beim OS 11

Anhand dieser Informationen können Sie im nächsten Schritt ein solide begründetes Angebot für ein Upgrade auf das IGEL OS 11 inklusive MMCP erstellen und so den Austausch veralteter Hardware anregen.

2 Beratung Ihrer Bestandskunden zu Funktionen der UMS und Generierung neuer Projekte

- Version der verwendeten Universal Management Suite
- Backup-Strategie der IGEL UMS
- Ordnerstruktur und Vererbung
- Inhalt und Firmware-Version der verwendeten Profile
- Automatisierung von Roll-outs
- Automatisierung von Standardaufgaben
- Individualisierung von Standardaufgaben
- Benutzerverwaltung in der UMS
- IT-Grundschutz-konformer Betrieb

3 Hochwertiges Vertriebsmaterial: Damit das Gelernte umgehend in die Praxis umgesetzt werden kann

- Vorlage für eine Email-Kampagne an Ihre Kunden
- Flyer mit einer Definition des Health-Checks für Ihre Kunden
- **1x** Health-Check Bewertung seitens VANQUISH

Zusätzlicher Vorteil: Wenn Sie an dieser Online-Präsentation teilnehmen, erhalten Sie als Dankeschön einen Gutschein über **99,00 €** netto für eine UMS-Schulung in unserem Hause! Dieser Gutschein muss innerhalb von sechs Monaten nach der Online Schulung eingelöst werden.

► **Aktuelle UMS Termine finden Sie hier <https://vqde.it/umshc>** ◀